

# HITACHI

## Inspire the Next

Hitachi Power Tools Netherlands B.V. Moscow Branch Kashirskoye shosse, 65 Moscow Russia 115583 Tel.: <7> (095) 727-44-60, Fax: <7> (095) 727-44-61, E-mail: [office@Hitachi-pt.ru](mailto:office@Hitachi-pt.ru)

03 апреля 2008 года. НОВОСТИ КОМПАНИИ, №37

### Конференции Hitachi.



Старт был дан в Краснодаре. Затем эстафету принял Нижний Новгород, а 1-го апреля прошла традиционная конференция в Москве, приуроченная к началу выставки Батимат. Несмотря на то, что большинство дилеров участвуют в наших региональных конференциях, (впереди в Апреле еще конференции в Перми, С.Петербурге и Владивостоке), в Москву приехало достаточно большое количество наших партнеров. Возможно, потому что в этом году мы обозначили четкий тренд на организацию спортивных и зрелищных мероприятий и частью программы был



Прошедший март стал для нас очень насыщенным в плане мероприятий.

Для большей эффективности и максимального охвата дилеров в этот раз мы провели и проводим не одну весеннюю конференцию, а сразу несколько региональных. **Основные темы сезона:**

- новая программа бензотриммеров, бензорезы, мотобуры и бензопилы
- новая линейка Li-ion инструмента
- мероприятия по продвижению продаж



запланирован первый чемпионат Hitachi по футболу. И он состоялся, что называется, с большим успехом!

Участники очень серьезно отнеслись к данному мероприятию и многие приехали не просто со спортивной формой но в полной экипировке, включая бутсы и защиту. Состязалось 4 стихийно образованных команды. На поле доминировали два цвета: зеленый – электроинструмент и оранжевый – бензотехника.

# HITACHI

## Inspire the Next

Hitachi Power Tools Netherlands B.V. Moscow Branch Kashirskoye shosse, 65 Moscow Russia 115583 Tel.: <7> (095) 727-44-60, Fax: <7> (095) 727-44-61, E-mail: [office@Hitachi-pt.ru](mailto:office@Hitachi-pt.ru)



В финал вышли команды В.Баруздина (Компания Интертулс) и Е.Молодчина (компания ТД Конаково). Борьба была жесткая и на равных. В основное время счет не был открыт, а дополнительное время не рассматривалось, так как график тоже был жесткий и впереди была

развлекательная часть мероприятия.



# HITACHI

## Inspire the Next

Hitachi Power Tools Netherlands B.V. Moscow Branch Kashirskoye shosse, 65 Moscow Russia 115583 Tel.: <7> (095) 727-44-60, Fax: <7> (095) 727-44-61, E-mail: [office@Hitachi-pt.ru](mailto:office@Hitachi-pt.ru)

Судьбу первого места решили пенальти и в этот раз удача и мастерство были на стороне команды ТД Конаково (куда вошли также представители и других компаний!) Победителям чемпионата официальные футбольные мячи чемпионата ЕВРО2008 с памятным автографом вручал лично Генеральный Директор представительства, г-н Танака. Также участники имели возможность совершенствовать свои навыки в игре в пейнтбол. Развлекательная часть конференции прошла как обычно «на уровне».

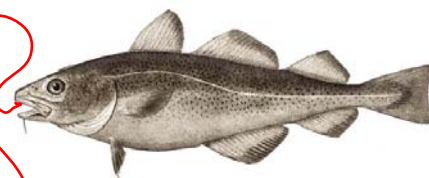
### Конференции наших дистрибьюторов.



Вместе с представительством, подобные мероприятия проводят и наши дистрибьюторы. В этом году они также прониклись темой спорта. Сезон открыла компания Внештехконтракт – в программе их конференции было предусмотрено время и для презентации Hitachi, а основой развлекательно-познавательной части, стало катание в горах.



Компания Северные Стрелы также планирует конференцию для своих наиболее результативных дилеров. Кроме темы Hitachi они также планируют отработать тему спорта. В данном случае – морская рыбалка в Норвегии в начале апреля.



# HITACHI

## Inspire the Next

Hitachi Power Tools Netherlands B.V. Moscow Branch Kashirskoye shosse, 65 Moscow Russia 115583 Tel.: <7> (095) 727-44-60, Fax: <7> (095) 727-44-61, E-mail: [office@Hitachi-pt.ru](mailto:office@Hitachi-pt.ru)

Компания Интеринструмент также продвигает тему активного отдыха – в настоящий момент действует акция, по итогам которой лучшие из лучших поедут в Японию.



Со спортом связано и мероприятие компании A-Class group: в июне они планируют собрать своих лучших дилеров для поездки на чемпионат ЕВРО2008 по футболу в Австрии. Важным критерием участия будут и результаты по Hitachi.

**В общем, работать с инструментом Hitachi не только выгодно, но и крайне полезно для здоровья и общего развития!**

### Li-ion – в массы!



В 2007 году мы показали очень неплохой результат продаж инструмента с Li-ion батареями. Одна из причин успеха – очень привлекательное предложение в нижнем ценовом сегменте. Речь идет о известной серии DVF3, оснащенной Li-ion аккумулятором 1,5Ач. Это модели DS14DFL и DS18DFL.



Рынок этих моделей настолько перспективен, что один из наших ведущих дилеров решил провести специальную акцию по этим моделям. На фото – рекламные лайтбоксы в метро.

Кроме того, в марте в этом сегменте у нас появилась новинка – компактный шуруповерт DB10DL, оснащенный 10,8В батареей.

Подробнее о этих моделях: [www.hitachi-pt.ru](http://www.hitachi-pt.ru)

# HITACHI

## Inspire the Next

Hitachi Power Tools Netherlands B.V. Moscow Branch Kashirskoye shosse, 65 Moscow Russia 115583 Tel.: <7> (095) 727-44-60, Fax: <7> (095) 727-44-61, E-mail: [office@Hitachi-pt.ru](mailto:office@Hitachi-pt.ru)

### Серия DSL- лучшие в своем классе новые компактные и легкие модели с Li-ion батареей скользящего типа.

Основным достоинством серии DSL является батарея-слайдер. Во-первых, данная конструкция обеспечивает большую компактность и отличную эргономику рукоятки. Во-вторых, новое поколение батарей имеет индикатор состояния батареи непосредственно на самой батарее. В линейку вошли модели с аккумулятором мощностью 14В и 18В. Остальные преимущества технологий Hitachi в батареях Li-ion также сохранены.

**Аккумуляторный шуруповерт DS14DSL – мы рассчитываем на очень успешные продажи как в верхнем так и в среднем ценовом сегментах.**



Быстрозажимной патрон (Roehm!) - 13мм  
Максимальный момент - 40Nm  
Число оборотов на холостом ходу 0-400/1,400 в мин  
22-позиционная муфта  
Обрезиненная рукоятка  
Периметр рукоятки 118мм  
Крюк для переноски  
Подсветка светодиодами  
Li-ion батарея 3Ач  
Индикатор заряда батареи  
Емкость батареи 3.0/1.5 Ah x 2  
Количество циклов 1500  
Время зарядки 45мин  
Общая длина 207мм  
Вес 1,7кг

Модели 14 вольтовой серии: аккумуляторный перфоратор **DH14DSL**, УШМ **G14DSL**, ударный гайковерт **WR14DSL**, ударный шуруповерт **WH14DSL**, ударный шуруповерт **DV14DSL**, аккумуляторный лобзик **CJ14DSL**, воздуходувка **RB14DSL**, аккумуляторный шуруповерт **DS14DSL**. Точный ассортимент 18 вольтовой серии уточняется.



Модель УШМ **G14DSL** планируется поставлять как в комплекте с аккумулятором и зарядным устройством, так и без них по очень выгодной цене. Это предложение понравится тем, кто уже купил аккумуляторный шуруповерт Hitachi и хотел бы дополнить его аккумуляторной УШМ за разумные деньги. Настоятельная просьба сообщить ваши прогнозы и потребности вашим поставщикам.

# HITACHI

## Inspire the Next

Hitachi Power Tools Netherlands B.V. Moscow Branch Kashirskoye shosse, 65 Moscow Russia 115583 Tel.: <7> (095) 727-44-60, Fax: <7> (095) 727-44-61, E-mail: [office@Hitachi-pt.ru](mailto:office@Hitachi-pt.ru)

Подробнее о преимуществах данной линейки: на наших семинарах, конференциях, демонстрациях и тренингах + каталог и [www.hitachi-pt.ru](http://www.hitachi-pt.ru)

### Первоапрельская презентация



На московской конференции в качестве первоапрельской шутки был представлен симбиоз двух технологий: DH50MRL (UVP + Li-ion) – первый в своем классе перфоратор SDS max с аккумуляторной батареей Li-ion 72 вольт. Поскольку розыгрыш открылся явно не сразу – впечатление, что подобная модель может быть востребована на нашем рынке. Ждем ваши предложения по поводу и других новых и нужных продуктов!

#### Изменение цен на электроинструмент Hitachi

В связи с ростом отпускных цен на некоторых наших заводах (в первую очередь заводы в Японии и Китае) с 1.04.2008 повышаются отпускные цены для наших дистрибьюторов. О этих изменениях дистрибьюторы были предупреждены заранее и должны были создать (и создают до конца марта) достаточный запас товара по старым ценам. Тем не менее, в связи с началом сезона и постоянно растущим спросом на нашу продукцию, а также растущими издержками самих дистрибьюторов, повышение отпускных цен дистрибьюторов уже начало происходить.

Мы рекомендуем нашим дилерам увеличить свои закупки в апреле с тем, чтобы войти в сезон с товарным запасом по более низким ценам.

С наилучшими пожеланиями,

Hitachi Powertools Netherlands B.V.,  
Представительство в Москве